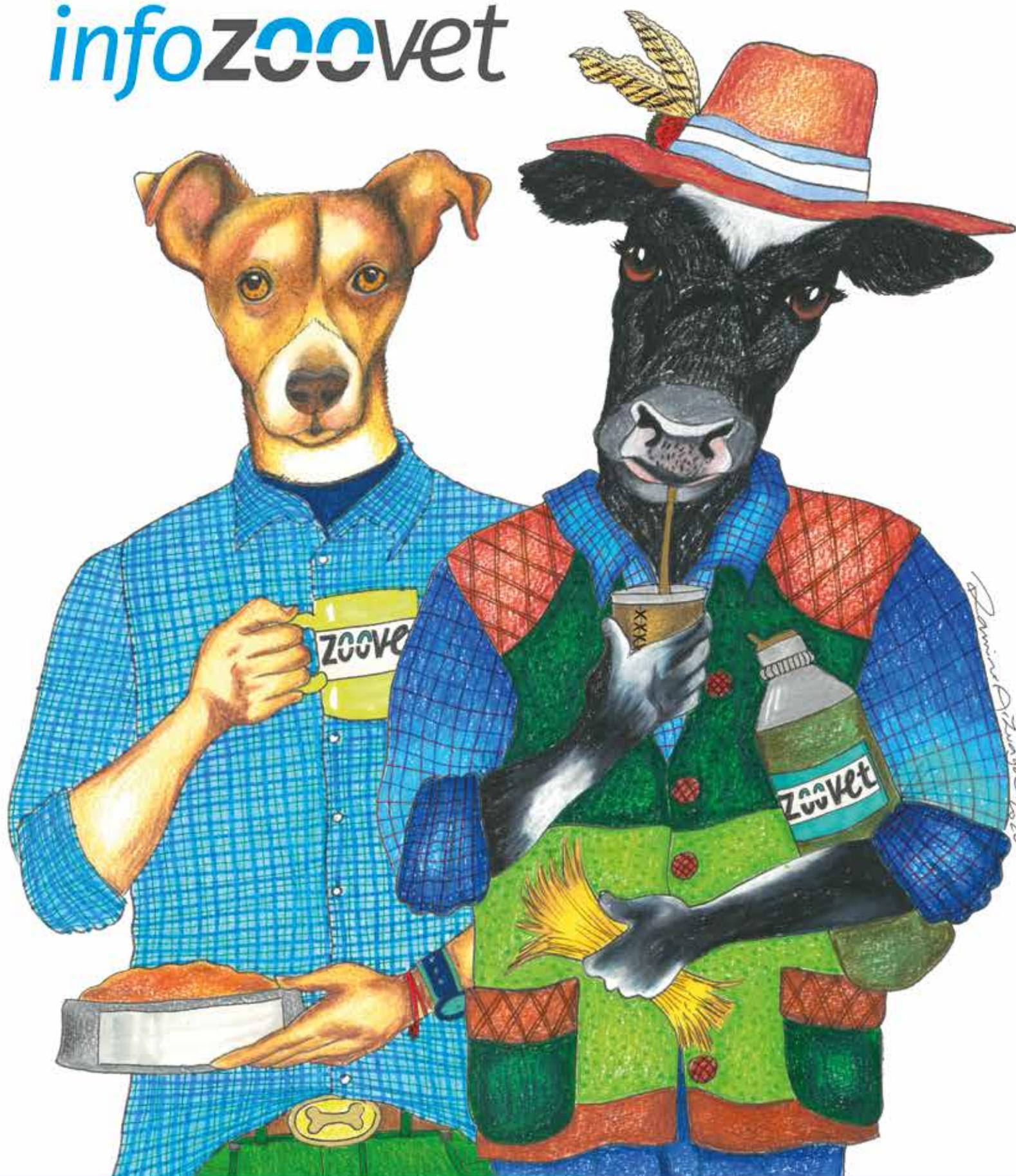


infozoo**vet**



**“Una buena pausa
para leer una gran revista”**



zoovet®

ELABORADO BAJO
NORMAS GMP

⚡ ACCIÓN INMEDIATA 🌱 EFECTO AMBIENTAL ⌚ LARGA DURACIÓN

PRODUCTOS INNOVADORES



CARPRODOL

DISPONIBLE

ANTIINFLAMATORIO - ANALGÉSICO

Carprofeno 75 mg o Carprofeno 100 mg

✓ ¡PALATABLE!



T.I.U.

TRATAMIENTO
DE LA
INCONTINENCIA
URINARIA

Estriol 1 mg

✓ ¡PALATABLE!

+INFO TÉCNICA EN LA WEB WWW.ZOOVET.COM.AR



SUMARIO

01. Sumario
02. Editorial Enrique Ariotti (Pte. Zoovet®)
03. Marketing: Pensar en grande
04. Kit Sinergia Recría® y Kit Sinergia Engorde®
06. Complejo tristeza
08. Eficiencia reproductiva en tambos.
10. Pandemia y producción de alimentos.
11. Mejoras tecnológicas 2020 (Zoovet®)
12. Contacto y distribuidores

Puntos Zoovet Full

- PZF #1 / **Tisera Fabiana Marcela**
Tierra Fértil Farmacia Animal
Villa Nueva (Córdoba)
- PZF #2 / **Gran Cacique S.R.L.**
Gran Cacique
Reconquista (Santa Fe)
- PZF #3 / **Dr. Badell Cartasso Hugo**
Veterinaria El Espartillo
Santa Lucía (Buenos Aires)
- PZF #4 / **Nuñez Nicolás**
Veterinaria Peyrano
Casilda (Santa Fe)
- PZF #5 / **Juan Gabriel Arce**
El Mayorista del Agro
Garupá, Posadas (Misiones)
- PZF #6 / **Hipólito Blaiotta**
Veterinaria B.G.V.
Alberti (Buenos Aires)
- PZF #7 / **Dieguez Jorge**
Veterinaria Dieguez
Las Flores (Buenos Aires)
- PZF #8 / **M.V. Gerónimo Senn**
Agroveterinaria El Lucero
Tostado (Santa Fe)
- PZF #9 / **M.V. Santiago Sincunegui**
Agro-Vet
Vedia (Buenos Aires)
- PZF #10 / **Omar Cardenutto**
Agromix
C.A.B.A. (Buenos Aires)

ZOO REDES

[/zoovet.productosveterinarios](https://www.youtube.com/watch?v=zoovet.productosveterinarios)

[Zoovet Productos Veterinarios](#)

[Zoovetar](#)

Dirección

Enrique Ariotti
eariotti@zoovet.com.ar

Producción y Edición

Ignacio Ariotti
iariotti@zoovet.com.ar

Equipo de Marketing

marketing@zoovet.com.ar

Pablo Gaitán

pablog@zoovet.com.ar

Casa Central

Ruta 168 - Paraje El Pozo - Lote B1
(SAPEM) CP 3000 Ciudad de Santa Fe - Argentina
Tel. Fax: 0342 4511550 (rotativas)
zoovet@arnetbiz.com.ar

Sucursal Rosario

Catamarca 1859
Tel. Fax: 0341 4488588
Cel.: 0341 5500385
zoovet_ros@arnetbiz.com.ar

Santa Fe Capital, Argentina / Septiembre - Octubre - Noviembre 2020. Fecha de cierre: 31/08 - Número de Edición: 48. Revista trimestral para los profesionales veterinarios de distribución gratuita. Prohibida su venta al público. Se distribuye en todo el territorio Argentino y en los países de Sudamérica.



M.V. Enrique Ariotti
Presidente de Zoovet®

Nuestro segmento vio pasar estos particulares 6 meses desde un costado, ser esenciales nos permitió tener una actividad casi normal. Este tiempo nos permitió a toda la industria nacional crecer mucho en medio de complicaciones para pagar importaciones, sin crédito a largo plazo pero con tasas por debajo de la inflación y un sistema bancario muy líquido para la actividad diaria.

Así fue que tomamos muchos pesos para hacer lo que deberían hacer todos "INVERTIR y ARRIESGAR". INVERTIR, porque siempre es sano modernizarse, agrandarse, crecer, crear empleo, desarrollar nuevos productos, mercados y, ¿porque no? posicionar imagen.

ARRIESGAR, en Argentina nadie tiene asegurado que invertir es una buena idea y que tendrá los resultados esperados.



Hay que arriesgar, en Argentina nadie tiene asegurado que INVERTIR es una buena idea y que tendrá los resultados esperados.

Así estamos hoy, jugados a no dejar pasar el 2020 y con todos los proyectos al 100% y en ejecución. En lo que va del año ya sumamos 15 empleados a nuestra planta permanente, y estimamos sumar 10 más antes de culminar el año. Un 30% más de personal solo este año nos lleva a pensar en un nuevo proyecto edilicio y productivo para el 2020, que seguirá cambiando a la empresa, llevándola a su máxima capacidad de expresión en cantidad y calidad de sus productos.

El mayor costo de los nuevos productos pasa por el desarrollo, control y gestión de calidad. Hoy tenemos productos trazables, estables y eficaces. Todo lo que hacemos debe ser de "excelencia".

Este trimestre nos dimos el gusto de invitar a 2.000 veterinarios para festejar su día junto al pre-estreno del cómico Martin Bossi en su show por streaming "Clandestino". También tuvimos una reunión vía Zoom con nuestros 42 distribuidores de Argentina para contarles nuestros nuevos productos y proyectos, donde el cómico Claudio Rico nos sorprendió gratamente.

SENASA nos otorgó 4 nuevos números de certificado, Carprodol y Rochy Aerosol, Crema y Líquido, ya son 7 en lo que va del 2020 y esperamos sean 6 más antes de fin de año. Próximamente tendremos novedades de Rochy pasta y polvo.

¡Todos en casa! No fue solo para mirar Netflix, hicimos lo que nos gusta, trabajar, reforzar equipos, corregir falencias y "tomar decisiones mirando al futuro".

Estamos tristes por la grave situación social, política e institucional que vemos en el país, pero contentos con seguir haciendo los que nos toca, dar trabajo, día a día de mejor calidad. Esperemos llegar a Diciembre con un panorama más claro respecto al virus y un país que tenga un plan y ¡que funcione!.

ROCHY Aerosol

ROCHY Líquido

NUEVO



ROCHY Polvo

ROCHY Crema

ROCHY Pasta

PRÓXIMAMENTE



DISPONIBLE





NUESTRA PREMISA: PENSAR EN GRANDE.

Así es como a partir de la creatividad, nacen las ideas. Y eso es lo que nos planteamos desde el equipo de Marketing de Zoovet para poder estar a la vanguardia y ofrecer oportunidades y experiencias diferentes a nuestros clientes.

Claro está que la situación por la que estamos atravesando a nivel mundial también tiene su parte positiva, y es que nos hizo reflexionar sobre nuestras acciones: nos llevó a reinventarnos, a pensar diferente. El pasado 24 de Julio realizamos un encuentro vía ZOOM para nuestros distribuidores bajo el lema "reunión de amigos", con el objetivo de reencontrarnos, generar un espacio de intercambio, ponerlos al tanto a nuestros distribuidores de las novedades del sector de la mano de Luciano Aba, director de la revista Motivar, y también dar a conocer nuestras novedades del Laboratorio y próximos lanzamientos a cargo de Enrique Ariotti, presidente de Zoovet®.

Les hicimos llegar a cada uno de nuestros distribuidores una caja sorpresa que solo podían abrir el día del evento con artículos comestibles de primera calidad y nuestro vino, del cual pudieron conocer más gracias a la presencia del enólogo en la reunión de la bodega Staphyle.

El toque Zoovet® se lo dio la presencia de Claudio Rico, humorista e imitador, quien desde el principio se hizo pasar como un distribuidor más y luego con sus destacadas imitaciones (Turco Asis, Flor de la V, Guillermo Coppola, Negro González Oro, entre otros), trajo anécdotas del viaje compartido con los distribuidores en 2019 y bromeó a más de uno con distintas cuestiones.

Como cierre, se realizó un sorteo de un Smart TV 65" 4K quien fue ganado por Distribuidora Luis Pasteur S.R.L. de la localidad de Tres Arroyos.

TESTIMONIOS REUNIÓN DE DISTRIBUIDORES

- *"Muchísimas gracias a Zoovet® y a Quique. Ahora a comprar más productos a Zoovet® porque los productos son buenos y los premios mejores. Gracias realmente por un evento excelente. Abrazo grande". Ganador TV - Enrique Meo Guzmán.*

- *¡Muchas gracias por los regalos!. Gustavo Moyano - "Mendovet".*

- *Muchas gracias por todo! Un abrazo a todo el equipo de Zoovet®. Pablo Torregiani - "Plus Distribuciones".*

- *Muy buen momento, gracias a todo el equipo de Zoovet®. Alberto Vallejo - "Agroservicios del NEA".*

- *Muy bueno, espectacular los obsequios. Christian Grisolia - "Grisolia Distribuciones".*

- *Abrazo para todos y que se repita! Muchas gracias a Zoovet®. Guillermo Iribarren - "Productos Ganaderos".*

- *Muchas gracias Zoovet® por esta hermosa reunión virtual. Miguel Angel Pechin - "Sivet".*

- *Muchas gracias!!! Muy buena juntada !!! Fernando Morales- "Morales y Andreatta".*

- *Muy bueno todo excelente y original reunión. José González - "Servicios Veterinarios Profesionales".*

- *Muy buenos lanzamientos. Felicitaciones y muchos éxitos. Hugo Orosco - "Distridog S.R.L.".*

El entusiasmo. El poder de todas las grandes acciones. Eso nos generó la reunión con distribuidores y detrás de ello se venía el **DÍA DEL VETERINARIO**. ¿Qué podíamos ofrecer esta vez para agasajar a nuestro clientes?



El entusiasmo, el poder de todas las grandes acciones.

Como dijimos anteriormente, todos nos reinventamos, y también lo hizo el teatro. ¿Quién iba a pensar que íbamos a poder disfrutar de una obra teatral desde el sillón de nuestra casa?

Así fue como dimos con el show estreno mundial de Martín Bossi llamado "Clandestino" y no dudamos de que fuera la **oportunidad** de diferenciarnos. Acordamos con la producción la compra del pre-estreno del show, en una función privada y exclusiva para Zoovet® que comprendía 2.000 entradas para nuestros clientes, empleados y proveedores.

Se elaboró un instructivo para poder acceder al canje de la entrada, y también un video invitación grabado exclusivamente por Martín Bossi. El show fue un éxito total y los comentarios un incentivo para seguir adelante y pensar en ideas superadoras. Lo importante es convencerse en nuestra mente y corazón que cosas grandes nos esperan.



KIT SINERGIA RECRÍA Y KIT SINERGIA ENGORDE: LA OPTIMIZACIÓN DEL PROCESO PRODUCTIVO.



MV. Maximiliano Pianetti
 Promotor Feed Lot
 Cel: 342 6335781
 promotorfeedlot@zoovet.com.ar

Hay un hecho indiscutible: ante el crecimiento de la población mundial, se generó un aumento en la demanda de alimentos de alta calidad biológica, y con ciertos requerimientos de calidad sanitaria, entre ellos la ausencia de residuos hormonales y antibióticos. Ese fue el motivo de la intensificación de la producción cárnica, que inexorablemente cayó en la necesidad imperiosa de generar herramientas (tratamientos) que optimicen la capacidad de crecimiento, desarrollo y conversión de los animales destinados a la producción de carne.

Síntesis: Necesitamos que cada ternero nacido rinda en la carcasa lo máximo posible. Se basa en un concepto novedoso, que es la combinación de los ya inobjetable suplementos vitamínicos minerales inyectables, aplicados conjuntamente con

polisacáridos bacterianos que poseen un efecto no hormonal, demostrado por trabajos en casas de altos estudios.

CÓMO Y PORQUÉ SE LOGRA LA SINERGIA BIOLÓGICA (1+1=3)

Basado en lo antes descrito, Zoovet® lanza al mercado los Kits Sinergia Recría y Engorde. Son 2 novedosos tratamientos que se apoyan científicamente en los argumentos antes explicados y comprobados por pruebas científicas, que logran la sinergia productiva y optimizando el resultado. Cada componente del kit tiene un poderoso argumento de presencia:

- **MK471 (Polisacáridos Bacterianos):**
 - **Rápido efecto inmuno estimulante inespecífico** de linfocitos b y estímulo para la secreción de inmunoglobulinas igg3 e igme (respuesta Inmune inespecífica). También estimulan la médula ósea en la producción de células de la serie roja y blanca. Mejora la seroconversión de las vacunas a aplicadas. Animal sano come y convierte, con menos costo en tratamientos.

- **Promotor no hormonal de crecimiento** al elevar la secreción de la hormona del crecimiento (STH) y (TH) tirotrófina, responsables de un mejor crecimiento. Aumenta la velocidad de crecimiento y mejora la síntesis de hueso y músculo.

- **Mejor conversión.** Elevan la secreción de ACTH, que mejora el metabolismo de glúcidos, sodio y potasio, indispensables para un buen desarrollo orgánico. Igual dieta para más carne.

- **Efecto antiinflamatorio,** mejora general y movilidad de los animales. Animal que camina, come y engorda.

- **Once (7+4) y Powermin ADE Zoovet (vitaminas y minerales inyectables):**
 Aportan de las vitaminas y minerales imprescindibles para un buen desarrollo y crecimiento, de acuerdo a la categoría indicada. Las vitaminas y minerales, son factores antioxidantes, y también componentes estructurales y enzimáticos de la gran mayoría de los procesos orgánicos que rigen la producción. La aplicación inyectable, evita ciertos bloqueos de absorción que sufren minerales y

Polisacáridos bacterianos no hormonal
Vitamínicos minerales inyectables

EFFECTO SINÉRGICO EN:

Sanidad
 Crecimiento
 Conversión de alimentos
 Producción

vitaminas por la vía oral, aparte de entregar una dosificación exacta y sin desperdicios. Se llevó a cabo un ensayo con la Universidad Nacional de La Pampa, en la Facultad de Ciencias Veterinaria de Gral. Pico (La Pampa).

RESUMEN DE LO ACTUADO CON MK 471

- **Tiempo de duración del ensayo:** 170 días
 - **Categoría:** Vaquillonas 12 meses destinadas a engorde.
 - **Lote tratado (n=20 animales):** 4 aplicaciones.
 - **Lote Control (n=20 animales):** Sin tratamiento.
- Peso promedio inicial 260 kg.
- **Inicio:** 05-11-19
 - **Final:** 23-04-20

Zoovet® y Puebla® han desarrollado 2 protocolos de tratamientos que los ponen a la vanguardia en la ganancia de peso y sin residuos hormonales:

• **KIT SINERGIA RECRÍA:**
Diseñado para ser usado previo al destete. Protocolo de tratamiento: a partir de los 3 meses de edad, idealmente con intervalo de 30 días.

• **KIT SINERGIA ENGORDE:**
Diseñado para usar a partir del destete, o ingreso al encierro de engorde. Protocolo de tratamiento: Cada 21(*)- 30 días. Idealmente previo al encierro o al ingreso a los sistemas de engorda (Feed Lot / pastoreo semi intensivo con suplementación). (*) Se puede repetir a los 21 días de la primera dosis de ingreso, atento al manejo habitual de cada establecimiento.

• **SIN TIEMPO DE RETIRO:** se pueden enviar a faena en cualquier momento del post tratamiento.

Los siguientes gráficos muestran la diferencia en la evolución de las variables entre el lote de tratados y el lote control. Los números hablan por sí mismos:

PRUEBA EN RECRÍA SOLO CON MK 471

Intervalo de dosis según capacidad de encierre de cada sistema 21-30-45-60 días.

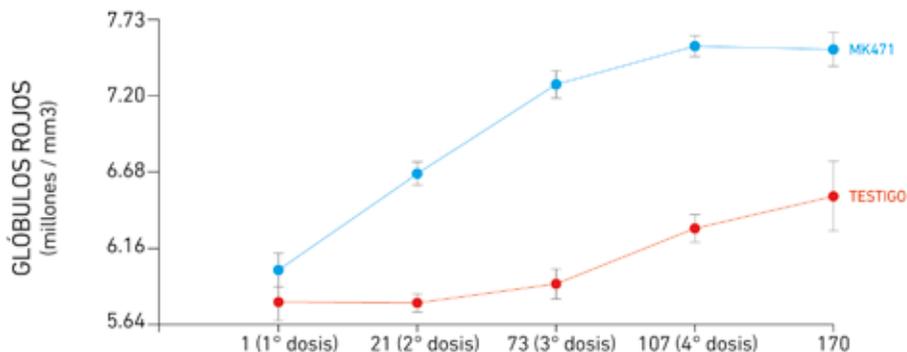


Gráfico de evolución Glóbulos Rojos (indican un efecto de estimulación de la médula ósea y mejorador general).

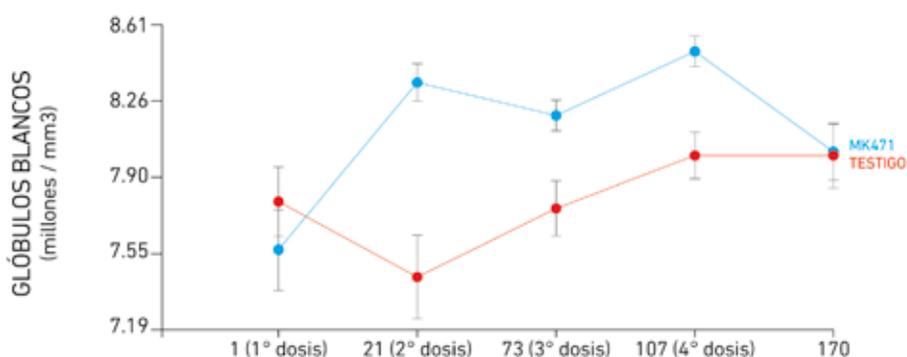


Gráfico de evolución Glóbulos Blancos (indican un efecto inmunoestimulante).

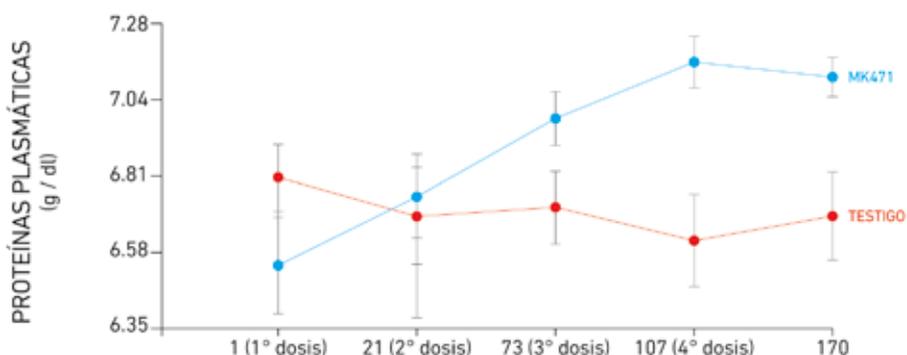


Gráfico de evolución de proteínas plasmáticas, (indican un efecto inmunoestimulante).

	LOTE CONTROL (n=20)	LOTE MK 471 (n=20)	DIFERENCIA	DIFERENCIA PORCENTUAL
PESO INICIAL PROMEDIO EN KG	260,10 kg	260,25 kg	---	---
PESO FINAL PROMEDIO EN KG	346,00 kg	366,30 kg	20,30 kg	23,28%
GANANCIA FINAL PROMEDIO EN KG	85,9 kg	106,05 kg	20,25 kg	
GANANCIA DIARIA PROMEDIO EN GR	505,3 gr	623,8 gr	118,5 gr	

Tabla de ganancias de peso comparativas entre lote control y lote tratado con MK 471.

PRUEBA EN RECRÍA SOLO CON MK 471

COMPLEJO TRISTEZA

Las garrapatas y las enfermedades transmitidas por ellas, son consideradas uno de los mayores problemas sanitarios para el desarrollo de la producción ganadera en regiones tropicales y subtropicales en todo el mundo.



MV. César Torossi
Promotor Garrapaticidas
Cel: 362 4520551
promotornorte@zoovet.com.ar

Entre las enfermedades de mayor relevancia figuran la Anaplasmosis causada por *Anaplasma marginale* (rickettsia) y la babesiosis causada por *Babesia bovis* y *Babesia bigemina* (parásitos intraeritrocitarios obligados). La babesiosis es transmitida por la garrapata común del bovino, *Rhipicephalus (boophilus) microplus*, *B. bovis* exclusivamente por las larvas y *B. bigemina* es transmitida por ninfas y adultos, por este motivo, el período de incubación de la babesiosis por *B. bovis* es más corto que en el caso de *B. bigemina*.



Todos los bovinos, independientemente de la edad, se pueden enfermar de tristeza.

El área de dispersión de dicha enfermedad debe coincidir con el área de distribución de la garrapata, Su distribución en Argentina comprende a las provincias del Chaco, Formosa, Misiones, Santiago del Estero, Catamarca, Córdoba, Corrientes, Entre Ríos, Jujuy, Salta, Santa Fe y Tucumán.

La anaplasmosis es transmitida no sólo por la garrapata sino también por insectos hematófagos como el tábano, la mosca brava y el mosquito. Además, es de suma relevancia la transmisión iatrogénica, donde el hombre mediante el uso de materiales e instrumentos puede efectuar una transmisión mecánica a través de pasajes rápidos de sangre entre animales, como cuando no se descartan o desinfectan las agujas entre animales y/o los instrumentos usados para sujetar (moche-ta), descornar y castrar.

Por lo dicho, la anaplasmosis también se puede encontrar en áreas libres de garrapatas. El período de incubación de la anaplasmosis es más largo que el de la babesiosis y dependerá de la cantidad de *A. marginale* que se inocule al animal. En el



caso de inoculaciones experimentales es de 3 a 4 semanas, pero en condiciones naturales puede ser mayor a los 90 días.

Estos agentes - babesias y anaplasma - se ubican en el interior del glóbulo rojo y, al destruirlo, originan la anemia característica. Se presenta aumento de temperatura (41°C), ictericia, mucosas pálidas, coprostitias, disminución en la producción láctea, lento desplazamiento, estupor (pérdida de la relación del animal con el medio), hemoglobinuria y excitación. Todos los bovinos, independientemente de la edad, se pueden enfermar de tristeza. A pesar de que los animales jóvenes (menos de 6 meses) son más resistentes, por causas estresantes ligadas al manejo, deficiencias nutricionales, enfermedades, excesiva carga de garrapatas, pueden contraer la enfermedad. El cuadro clínico aumenta la gravedad con la edad.

Debido a los síntomas comunes que presentan estas tres enfermedades, algunos de los cuales también se observan en otras enfermedades es muy importante que se correlacionen los datos de la anamnesis, el diagnóstico clínico y los resultados de los análisis de laboratorio (volumen globular y extendidos de sangre). Se deben tomar muestras de sangre periférica para hacer extendidos (frotis) y de sangre con anticoagulante para determinar el hematocrito.

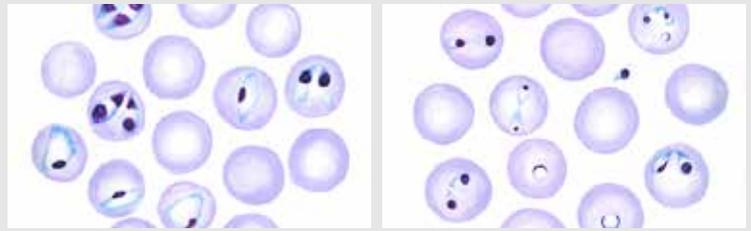
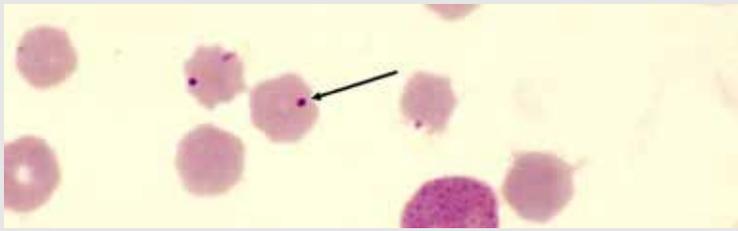
La muestra de sangre periférica para realizar los extendidos se puede extraer por punción de la

punta de la cola u oreja. La sola presencia de los mismos no siempre es indicativo de enfermedad. En caso de hallarse los agentes en sangre es importante determinar la proporción aproximada de eritrocitos infectados para asociarlos como causal de enfermedad. El hematocrito tiene mucho valor para el pronóstico de la enfermedad, cuando se lo correlaciona con el resultado del frotis.

PREVENCIÓN Y PROFILAXIS

En Argentina contamos con 3 vacunas muy buenas, compuestas por eritrocitos parasitados con cepas de *B. bovis* y de *B. bigemina* y con *Anaplasma centrale*. Se vacunan todos los animales de entre 4 y 10 meses de edad. La vacuna muchas veces no evita que los animales enfermen, pero sí que los síntomas sean leves, que no haya brotes que afecten a todo un rodeo y por consecuencia, que las mermas productivas sean menores.

Además, lo que debemos hacer es controlar los vectores, en el caso de Babesiosis, aplicar planes integrales de control o erradicación de la garrapata. En el caso de la Anaplasmosis es más complicado, ya que es difícil el control de insectos hematófagos, pero debemos hacer hincapié en la desinfección de las agujas, mochetas, descornadores, etc. Debemos tomar al bienestar animal como parte del plan para combatir la enfermedad, evitar las situaciones estresantes como ser: arreos prolongados, cambios bruscos en las dietas, traslado de animales inmunodeprimidos, perros, gritos, etc.



TRATAMIENTO PARA ANAPLASMOSIS

- **Oxitetraclina:** a la dosis de 10 mg/kg de peso. Se puede repetir a las 24 y 48 horas.
- **Oxitetraclinas LA (larga acción):** se utilizan a razón de 20 mg/kg de peso y una sola aplicación en general es suficiente.
- **Imidocarbo:** a la dosis 3 mg/kg de peso.

TRATAMIENTO PARA BABESIOSIS

- **Diminazene:** que se administra a la dosis de 3,5 mg/kg de peso. Esta droga actúa sobre ambas babesias y tiene un amplio margen terapéutico.
- **Imidocarbo:** ha demostrado ser muy efectivo como agente terapéutico y también se lo ha utilizado como profiláctico. La dosis recomendada es 1,2 mg/kg. de peso.

Zoovet® posee dos productos que tienen acción sobre los 3 agentes causales del complejo tristeza, uno de ellos es el **DI-OXI-FORTE®** y el otro es el **IDOCARB12®**.

Además, en el caso de que identifiquemos el agente causal y este sea anaplasmosis, podemos utilizar **OXISOL®** u **OXISOL L.A. Zoovet®**, que tienen acción específica frente a esta patología.



- **IDOCARB12®**, compuesto por Imidocarb Dipropionato 12%, Cianocobalamina 0,005%. Posee acción tanto contra anaplasmosis como para babesiosis. La vitamina B12, ayuda a la formación de glóbulos rojos y al mantenimiento del sistema nervioso central.
- **Dosis:** Babesiosis: 1 ml cada 100 kg p.v. (1,2 mg/kg de Imidocarb). / Anaplasmosis: 2,5 ml cada 100 kg p.v. (3 mg/kg de Imidocarb).
- **Administración:** Subcutánea o intramuscular.
- **Intervalo entre dosis:** Cada 48 a 72 horas.
- **Duración del tratamiento:** Se recomiendan 1 o 2 dosis de acuerdo al criterio profesional.

- **DI-OXI-FORTE®**, compuesto por Oxitetraclina Clorhidrato 7%, Diminazene Diaceturato 3,5%. La Oxitetraclina tiene acción contra la Anaplasmosis y la Diminazene actúa contra B. bovis y B. bigemina.
- **Dosis:** 1 ml cada 10 kg p.v. (7 mg/kg de Oxitetraclina Clorhidrato y 3,5 mg/kg de Diminazene Diaceturato).
- **Administración:** Intramuscular.
- **Intervalo entre dosis:** Cada 24 horas.
- **Duración del tratamiento:** Se recomiendan 1 o 2 dosis de acuerdo al criterio profesional.

- **OXISOL®**, Oxitetraclina Clorhidrato 5,7%.
- **Dosis:** 1 a 2 ml cada 10 kg p.v. (6 a 11 mg/kg). Intervalo entre dosis: 12 horas.
- **Vía de administración:** Intramuscular, subcutánea o endovenosa.
- **Duración del tratamiento:** 3 a 4 días.
- **OXISOL L.A. Zoovet®**, Oxitetraclina Clorhidrato 20%, excipiente larga acción.
- **Dosis:** 1 ml cada 10 kg p.v. (20 mg/kg).
- **Administración:** Intramuscular profunda.
- **Intervalo entre dosis:** Cada 48 a 96 horas.
- **Duración del tratamiento:** Se puede repetir la dosis de acuerdo al criterio profesional veterinario.

CONTRA LA GARRAPATA BOVINA

VAQUERO®

POUR-ON

EL MEJOR PRODUCTO DEL MERCADO

GARRAPATAS | PIOJOS | PARÁSITOS INTERNOS Y PREVENTIVO DE BICHERAS | MOSCA DE LOS CUERNOS

zoovet®

¡RINDE EL DOBLE!



Tambo estabulado (free stall) de la firma García Hnos ubicado en la zona de Crespo (Sta Fe). Dicho establecimiento cuenta con 1080 vacas en ordeño y una producción individual de 35,7 lt diarios.

ESTRATEGIAS PARA EVITAR LAS MUERTES EMBRIONARIAS EN VACAS EN LACTANCIA.



DR. Luciano Cattaneo
 Promotor de Reproducción
 Cel: 349 3436037
 reproduccion@zoovet.com.ar

La tasa de concepción promedio en vacas en lactancia en nuestros tambos está en un rango entre 30-40%. Lo que tal vez muchos ignoren es que, si utilizamos semen de elevada fertilidad y contamos con un rodeo fértil, la tasa de fecundación luego de la I.A. alcanza niveles entre 80 - 90% (Sartori et al. 2010). De esto se deduce que existe una elevada muerte embrionaria temprana (< 25 días) o tardía (25 a 45 días) desde la inseminación a la confirmación de preñez (30-40 días post IA).

Numerosos estudios se han publicado hipotetizando los diferentes mecanismos que explicarían esta elevada muerte embrionaria y proponiendo diferentes estrategias para intentar evitarlas (Santos et al 2001, Bartolomé et al 2006 y 2012,

Rizos et al 2012, Nascimento et al 2013, O'hara et al 2014, Nuñez-Olivera et al 2014 y 2017). De todos estos intentos, solamente la aplicación de eCG (Gonadotropina Coriónica Equina) al retiro del dispositivo en un protocolo de IATF es utilizada de rutina sobre todo en vacas de cría en anestro con reconocidos efectos benéficos sobre la producción de estrógenos y progesterona mejorando en parte la supervivencia del embrión.

Existe consenso entre todos estos estudios de que la mayor producción de progesterona por el cuerpo lúteo durante la gestación temprana (ya sea por aumento de tamaño o por la formación de cuer-

pos lúteos accesorios) tiene un efecto estimulante sobre el tamaño del embrión y el reconocimiento materno que ejerce el mismo a partir de los días 16-17 post IA (Rizos et al 2012).

En este sentido, la eCG, con su particular dualidad funcional (folículo-estimulante y luteotrófica), demostró incrementar los niveles circulantes de progesterona cuando se la aplicaba al día 14 post IA, previo al periodo crítico del 'reconocimiento materno' en vacas de cría en anestro. Sin embargo, esto no se tradujo en un aumento significativo de la tasa de concepción al diagnóstico ecográfico cuando se lo comparaba con la aplicación de la eCG al momento del retiro del dispositivo (Nuñez-Olivera et al 2017).

La probada eficacia de **FOLI-REC®** (primera eCG-Recombinante en ser lanzada al mercado a nivel mundial) con resultados totalmente comparables a los de la eCG Sérica o PMSG (producto obtenido del suero de la yegua preñada), nos abre la posibilidad de reevaluar nuevas estrategias tendientes a disminuir las pérdidas embrionarias.



La tasa de concepción promedio en vacas en lactancia en nuestros tambos está en un rango entre 30-40%.

FARMACOLOGÍA EFICIENCIA REPRODUCTIVA EN TAMBOS

Con ese fin, a comienzo de este año comenzamos un ensayo en un tambo estabulado (free stall) de la firma García Hnos ubicado en la zona de Crespo (Sta Fe). Dicho establecimiento cuenta con 1080 vacas en ordeño y una producción individual de 35,7 litros diarios. La metodología del estudio incluyó la aplicación de **FOLI-REC®** 140 UI el día 14 y **BUSERELINA** (0,10 mg) el día 17 (protocolo FB 14/17) luego del servicio, ya sea este a celo detectado (CD) o a tiempo fijo (IATF), con el fin de lograr un efecto luteotrófico sobre el cuerpo lúteo presente y de que la combinación de ambas hormonas provoquen la formación de un cuerpo lúteo accesorio.

- Los resultados de más de 450 animales evaluados hasta el momento se resumen en el gráfico 1.
- Por su parte, en el gráfico 2, se puede apreciar la incidencia de vacas con > 1 CL.

Cabe señalar que aún cuando no fueron tratadas, un 30% de las vacas del grupo **CONTROL** presentaron > 1 CL lo cual se debió a ovulaciones dobles luego de la inseminación. Si bien esta proporción parece elevada es consistente con lo hallado en la bibliografía en vacas de alta producción. De todas maneras como se desprende del gráfico hubo un aumento significativo en la formación de CL accesorios en las vacas tratadas.

Los resultados preliminares obtenidos hasta el momento son muy alentadores y nos estimulan a continuar con los ensayos y realizar nuevas réplicas en diferentes sistemas productivos para determinar la consolidación de los mismos que, de lograrlo, tendrían un fuerte impacto sobre la eficiencia reproductiva de nuestros tambos.

%P SEGÚN TIPO DE SERVICIO (P < 0,05)

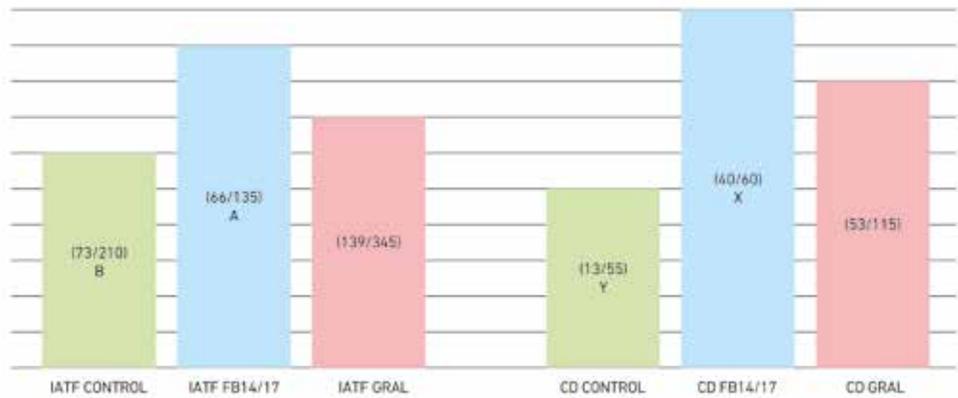


Gráfico 1. Tasa de concepción luego de la aplicación del Protocolo FB14/17 en vacas inseminadas a celo detectado o tiempo fijo. Letras diferentes entre grupos indican diferencia estadística significativa.

%VACAS > 1 CL (P = 0,065)

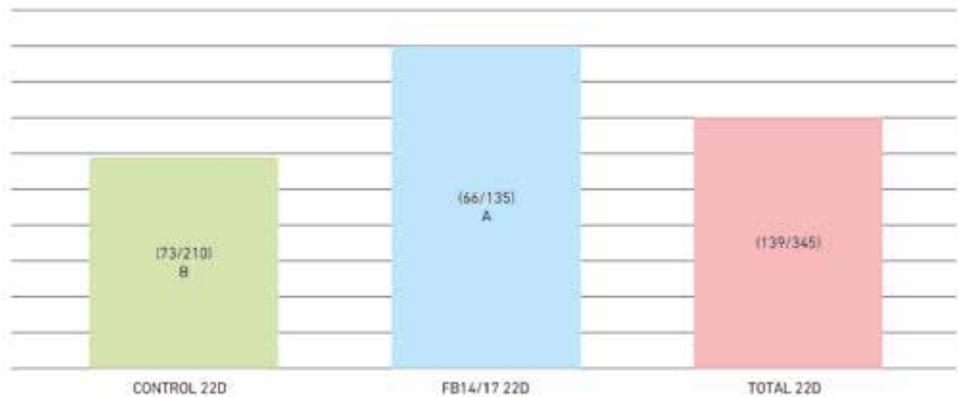


Gráfico 2. Proporción de vacas que presentaban > 1 CL a la ecografía al día 22 post IA.



Tambo estabulado (free stall) de la firma García Hnos ubicado en la zona de Crespo (Sta Fe). Dicho establecimiento cuenta con 1080 vacas en ordeño y una producción individual de 35,7 lt diarios.

LA PANDEMIA CONTAGIÓ LA ESCENA

El mundo trastabilló con lo impensado y se movieron las piezas de un escenario que aún no logra estabilizarse.



Silvio Baiocco
Periodista Agropecuario

La pandemia es una noticia en desarrollo, por lo que resulta muy difícil mensurar los daños tangibles que deberá asumir la sociedad toda. Mientras tanto las actividades esenciales son las que hasta aquí pudieron maquillar de mejor manera una crisis que a otros sectores les plantea un acertijo complejo.

Es la misma incertidumbre que indirectamente afecta lo esencial y que potencialmente lo podría llegar a lastimar con alguna dureza. En el abanico de las actividades primordiales está la producción de alimentos, donde nuestro país apoya su ilusión para empezar a caminar el sendero de la recuperación. Sucede, al mismo tiempo, que muchas de esas industrias tienen en el consumo interno a su mejor clientela, la que por estos días sufre el peso de una mochila cada vez más difícil de llevar.

La monumental emisión monetaria de todos los gobiernos para atender la situación social no es un tema de debate por la urgencia del caso, pero está claro que repercute de diferentes formas en los países. En el nuestro sucede una tensión con el tipo de cambio, cuya brecha desnuda la falta de confianza en nuestra moneda y a partir de ella, se fueron edificando en los últimos meses escenarios sorprendentes, huérfanos de racionalidad con los promedios históricos de las variables productivas. Estas son eslabones de una misma cadena que se estiró y se salió del piñón. En algún momento se acomodará por la misma fuerza de la dinámica de fuerzas, aunque en ese proceso estarán los ungidos y los degradados. No es imperioso ser un espía profesional para entender que aquellas motivaciones terminan por repartir aquellos premios y castigos.

Muchos justifican lo que parecen excesos en lo que dan en llamar reserva de valor. La variable cotidiana que más ha impactado desde el inicio de la zafra, allá por mediados de febrero, fue el valor de la invernada. En los primeros siete meses del año el valor del ternero macho de reposición mostró una evolución del orden del 48,7%, con un precio promedio que en julio se posicionó apenas por encima de los \$143 el kg vivo. El incremento interanual es del 110%. Esto fue convalidado por todos los actores. En primera instancia los que mostraron mayor fortaleza en la demanda fueron los invernadores de novillo, con planteos de recría donde la alianza con los tiempos de engorde juega a favor de lo que suponen desarreglos iniciales.

Calzarse en patas, salir de los pesos, jugar con los costos de una recría cuyo costo representa el 50% de lo que insume un engorde en confinamiento y esperar que el tiempo haga lo suyo. Los más sumisos fueron los feedloteros, que empezaron probando con otras variables, hasta en algún momento con las vacas de manufactura, pero luego, rendidos ante la evidencia y con el fuego de sus pesos en la mano, terminaron por entrar a costa de resignar capital de trabajo.

En este contexto la variable novillo Liniers que nos permite medir la distancia del ternero flaco revela números inquietantes. En lo que va del año ese índice mejoró un 13,3%, con una media que en los últimos días de julio evidenció una mejora por la fortaleza de la industria exportadora: \$99,10 el kg vivo. A pesar de esta mejoría, en el presente se requieren de 1,45 kg de novillo gordo para acceder a 1 de ternero para engordar. Esta distancia, si no es a base de tiempo y costos baratos, resultará una pérdida segura para los cultores del corto plazo, que no tienen más alternativa productiva que la de llevar esa invernada a los corrales de confinamiento, sin el atajo que admita la posibilidad previa de hacer escala en un campo de recría. Los engordadores profesionales repiten un viejo adagio que no estoy tan seguro que así lo sientan: dame un maíz caro, porque con el grano barato me comiten los mismos criadores, y la esencia del ne-

gocio cierra con una buena relación de compra y venta. Esa brecha, según lo expresan los mismos interesados es 1 a 1, o a lo sumo no debe excederse de 1 a 1,10. Queda claro que hoy caminan con un solo pie y por la cornisa. En tanto, otras carnes alternativas que dependen mucho más del consumo doméstico vienen soportando la dureza de la crisis, que en alguna instancia los puso a trabajar por debajo de los costos y siempre perdiendo contra la inflación.

Es el caso del sector porcino, con un capón que pudo recuperar terreno en el último mes y que con valores que merodean los \$ 80 admiten una mejora anual de apenas el 1%. Para poner a rodar la producción de las distintas carnes es esencial la nutrición, donde salvo en los planteos de recría para el bovino, en las etapas definitorias es imprescindible tener a mano el maíz. Por estos días el cereal cotiza en Rosario cerca de los \$10 mil -20% de mejora en lo que va del año-. La suba interanual de este insumo vital para la etapa de terminación es del orden del 39%. Advirtiendo este último dato no surge como un impedimento en sí mismo esa espiral para no involucrarse en dar de comer. Lo que queda claro es que las dudas son aportadas por otras variables.

La producción de carne está en una etapa de crecimiento genuino -alrededor del 5%-, con el dato revelador para este año es que viene cayendo la faena de hembras y si se desmenuza por dentición, la estadística es mucho más alentadora. El promedio de precios que están consiguiendo los toros marcan una evolución de 2,5 veces al de 2019. Sobre esto último no hay una explicación demasiado seria, pero sí un aliciente para los que miran la actividad con proyección de futuro. Con una China golpeada por los efectos de su producción diezmada de cerdos, con Europa que se despertó del letargo pandémico más temprano de lo que suponíamos, el Kasher de Israel y la sorpresa llamada Estados Unidos, auguran volúmenes similares a los vendidos el año pasado. Eso sí, con precios más bajos. No es un mal presagio, sin desmerecer el intrincado laberinto que nos propone el consumo interno.

ENDECTOMICIN® ADE 4%
ENDECTOCIDA - SUPLEMENTO VITAMÍNICO DE ACCIÓN PERSISTENTE
 Ivermectina 4%, Vitamina A Palmi-tato 6%, Vitamina D3 4%, Vitamina E Acetato 1,5%, Excipiente oleoso.

INFORME DE AMPLIACIONES EDILICIAS Y MEJORAS TECNOLÓGICAS 2020

El crecimiento sostenido y sustentable de Zoovet® en el mercado, es el fruto de una organización que involucra diversos procesos de gestión y operaciones.



Gonzalo Alvarez
Supervisor Industrial

Roberto Brondino
Jefe Mantenimiento

Debajo de la "punta del iceberg" se esconden mejoras edilicias y adquisición de maquinarias que permiten no solo lograr un aumento de la capacidad productiva sino que también volver a nuestros procesos de fabricación "competitivos" en calidad y eficiencia. Algunos de estos "avances" son:

PLANTA DE GENERALES

● Línea de Inyectables

1. Construcción de 2 salas nuevas para la producción de Inyectables, Envasado de jeringas y Sueros. Las mismas contarán con equipos de tratamiento de aire que responden a norma ISO 5 (clase B), máxima calidad para la industria veterinaria.
2. Adquisición de un Reactor de 2.000 Lts que quintuplica la capacidad productiva actual de nuestra línea "Inyectables". Además cuenta con método innovador de calentamiento y presurización para aumentar la eficiencia de las elaboraciones y mejorar las filtraciones.
3. Adquisición de un Sistema automático de carga de Principios Activos mediante aspiración por vacío, mejorando la calidad y la productividad de las elaboraciones.

● Línea de Comprimidos

1. Adquisición de Comprimidora rotativa que nos brindará un aumento del 240% de la productividad. Mejoras de calidad y eficiencia en los métodos de elaboración de comprimidos por adquisición de equipos mezcladores y calibradores de sólidos.
2. Adquisición de Blistera Automática con cargador universal, sistema de extracción de polvos y un sistema neumático en la estación de sellado. Aumentando la productividad en un 300%.

PLANTA DE BETALACTÁMICOS

1. Adquisición de un Reactor homogeneizador que duplica la capacidad productiva de las elaboraciones de cremas intramamarias.
2. Adecuación de reactores con rediseños y nuevas tecnologías.

PLANTA DE ECTOPARACITICIDAS

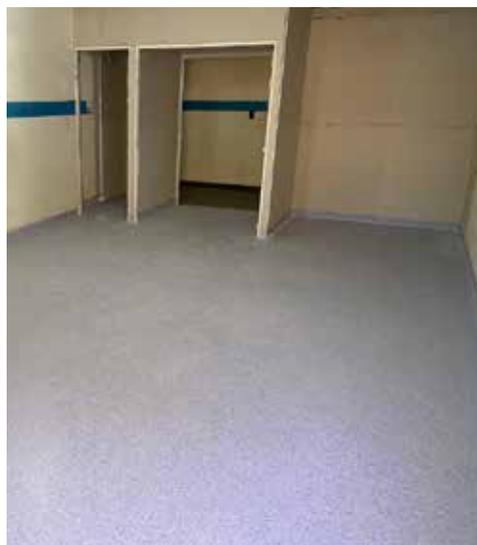
1. Adquisición de "Llenadora y cerradora de Pomos automática". Aumentando la productividad en un 400%.
2. Adquisición de un tanque de 10.000 lts para almacenamiento de excipientes oleosos y un sistema automático de bombeo hacia las áreas productivas.

DEPÓSITO DE SUMINISTROS

1. Adquisición de Apilador Eléctrico para agilizar las operaciones de almacenamiento y abastecimiento de los sectores productivos.
2. Adquisición de estanterías (RACKS) que nos aumentará en un 68% la capacidad de almacenamiento.

PACKAGING

Ampliación edilicia del sector de empaquetado final. Rediseño del layout. Adquisición de nuevos equipos para aumentar la capacidad productiva.



¡ÚLTIMA ETAPA! Salas nuevas para la producción de Inyectables y Envasado de jeringas y Sueros.



Reactor de 2.000 Lts.

Comprimidora rotativa.

HPLC 1

HPLC 2

Blistera Automática.

Llenadora y cerradora de pomos automática.

Apilador eléctrico.

NUESTRO EQUIPO



EQUIPO GERENCIAL

- **Pablo Gaitán**
Gerente Comercial
pablog@zoovet.com.ar
342 5151199
- **Darío Orellano**
Gerente de línea Pequeños Animales
gerenciapa@zoovet.com.ar
11 55639186
- **Marcelo Moroni**
Gerente regional CABA y GBA Grandes Animales
marcelom@zoovet.com.ar
11 26404209

EQUIPO DE VENTAS

- **Álvarez Gerardo** 381 4066204
- **Arieta Alejandro** 11 26446476
- **Cáceres Gisela** 223 5220760
- **Köenig Marcelo** 231 4406645
- **Le Donne Horacio** 261 5552311
- **Millen Gustavo** 342 4215602
- **Montaldi Maximiliano** 342 547340
- **Rayez Arturo** 342 5471786
- **Rodríguez J. L.** 343 5447143
- **Santillán Américo** 379 5026606
- **Strahl Miguel** 342 5492949
- **Traesel Raúl** 362 4855487
- **Vissani Néstor** 11 68496982

PROMOTORES TÉCNICOS

- **M.V. Marcial E. Gammelgaard**
Asesor y Promotor técnico
marcialg@zoovet.com.ar
342 4238489
- **DR. Luciano Cattaneo**
Promotor de Reproducción
reproduccion@zoovet.com.ar
349 3436037
- **M.V. César Ignacio Torossi**
Promotor de Garrapaticidas. Zona Norte.
promotornorte@zoovet.com.ar
362 4520551

- **M.V. Maximiliano Pianetti**
Promotor de Feed Lot
promotorfeedlot@zoovet.com.ar
342 6335781
- **M.V. Ricardo H. Parks**
Promotor PA
promotor7@zoovet.com.ar
11 25817274
- **M.V. Diego Scándolo**
Promotor Tambo
promotortambo@zoovet.com.ar
342 4460852

CONTACTO PARA REALIZAR PEDIDOS

- Ariel Albormoz (Distribuidores)**
ariel@zoovet.com.ar
342 4 236392
- Gustavo Cheer (Comercios)**
ventas@zoovet.com.ar
342 5 453281
- María del Carmen Peña (Sucursal Rosario)**
maria@zoovet.com.ar
341 5 500385
- Líneas directas para ventas**
342 4511400 / 444 / 342 5 104687
- Líneas gratuitas** 0800 888 9668

DISTRIBUIDORES EN ARGENTINA

- Agroempresa S.A.**
03764 441 111 - Posadas (Misiones)
- Agroservicios del NEA S.R.L.**
3764 482 048 - Posadas (Misiones)
- Agropecuaria Almafuerie S.A.**
0343 424 2171 - Paraná (Entre Ríos)
- Agropecuaria del Paraná S.A.**
0379 445 5642 - Corrientes
- Agroveterinaria Esperanza S.A.**
03496 427531 - Esperanza (Santa Fe)
- Angelino Cristian**
0223 447 6078 - Mar del Plata (Bs. As.)
- Arcuri S.A.**
0810 222 0606 - Burzaco (Bs. As.)
- Comercial 6 de Agosto**
03492 610 999 Rafaela (Santa Fe)
- Criogenica S.R.L. NUEVO**
0381 428 2437 - S.M. Tucumán
- Distribuidora Baza**
0381 423 6283 - S.M. Tucumán
- Distribuidora Berengua Gabriela B.**
231 640 0404 - Daeroux
- Distribuidora GRIVET**
011 2085 5541 - Ciudadela (Bs. As.)
- Distribuidora D.F.V**
011 4796 3366 - Florida (Bs. As.)
- Distribuidora IIVEM**
011 2085 5541 - Ciudadela (Bs. As.)

- Distribuidora Lassie**
0387 456 9631 - Salta
- Distridog S.R.L.**
0266 455 4249 - San Luis (San Luis)
- Distribuidora MR de Pereyra Matías**
0358 475 0615 - Río IV (Córdoba)
- Distribuidora Rastros**
02494 431 0761 - Tandil (Bs. As.)
- Dr. Gregorio Ricardo**
0291 154 377563 - Bahía Blanca (Bs. As.)
- Distribuidora Arvet**
0260 154 696143 - San Rafael (Mendoza)
- Distribuidora Mendovet**
0261 155 467605 - Guaymallén (Mendoza)
- Tarazi Distribuidora S.A. NUEVO**
0261 4520 540 - Godoy Cruz (Mendoza)
- Distribuidora Trokin**
02954 411034 - Santa Rosa (La Pampa)
- Echegaray Rubén**
0264 423 5185 - San Juan
- La Red Comercial S.R.L.**
03496 1554 9510 / 3080 - Esperanza (Sta. Fe)
- Insunorte**
11 4744 5710 / 1192 - Victoria (Bs. As.)
- Krönen Veterinary Supplier S.A.**
0221 4520 246 - La Plata (Bs. As.)
- Mellino Juan Manuel**
011 46011616 - Capital Federal

- Morales F. y Andreatta L. S.H.**
0353 461 5631 / 0353 154018535 - Villa María (Córdoba)
- Morchon Hnos.**
011 4488 7745 - Lomas del Mirador (Bs.As.)
- Muñoz Insumos Veterinarios S.R.L.**
011 4504 7332 / 7323 - CABA (Bs.As.)
- Nevetar S.R.L.**
0223 478 8752 - Mar del Plata (Bs.As.)
- 011 4654 3588 - Caseros (Bs.As.)**
- Pellegrino Salvador**
011 479 50986 - Florida (Bs.As.)
- Popelka José Matías**
383 4840 626 - Catamarca
- PPF Alimentos y Accesorios S.R.L. NUEVO**
0280 1546 53398 Trelew (Chubut)
- Productos Ganaderos**
0351 3065 758 - Córdoba
- Pronovo Nutrición Animal S.A.**
0358 4623 961 - Río IV (Córdoba)
- Plus Distribuciones de Torregiani P.**
0341 4820 133 - Rosario (Santa Fe)
- Servicios Veterinarios Profesionales**
03783 4427 636 - Corrientes
- Sivet S.H.**
02302 421 974 - General Pico (La Pampa)
- Veterinarias Integradas Argentina S.A.**
0223 4786 194 - Mar del Plata (Bs.As.)
- Veterinaria Pasteur de E. Guzmán**
02983 423 287 - Tres Arroyos (Bs.As.)



COMERCIO EXTERIOR

- **Ignacio Ariotti**
iariotti@zoovet.com.ar
342 5475944
- **Lucas Garione**
comexlatam@zoovet.com.ar
342 5220525
- **Cecilia Bonello**
comex@zoovet.com.ar
342 4365941

DISTRIBUIDORES EN AMÉRICA LATINA

- En Bolivia:** Unión Agronegocios - Santa Cruz de la Sierra
- En Brasil:** Ceva Veterinaria S.A. - Minalis Gerais
- En Brasil:** Ourofino Saude Animal LTDA. - Cravinhos, São Paulo
- En Brasil:** UCB-VET - São Paulo
- En Colombia:** Colvet S.A. - Bogotá
- En Costa Rica:** Agrosuplidores de Costa Rica, S.A. - S. Rafael de Alajuela
- En El Salvador:** Servicios Agrícolas y Vet. S.A. DE C.V. - San Salvador
- En Ecuador:** Insucampo C.A. - Quito
- En Guatemala:** Pet y Mas - Guatemala City
- En Guatemala:** Especialidades - Farmacéuticas S.A. - Guatemala City
- En Honduras:** Soluciones Integrales S.A. - Tegucigalpa
- En México:** Novavet Novaciones Veterinarias S.R.L. - Guadalajara
- En México:** Virbac Mexico, S.A DE C.V. Jalisco
- En México:** Chinoín - Ciudad de México
- En Nicaragua:** Importadora Mejía Gonzalez S.A. - Chontales, Nicaragua
- En Nicaragua:** Insuvet Agro - Boaco, Nicaragua
- En Panamá:** Importaciones Universo, S.A. Salida del Corredor de Llano Bonito Panamá
- En Panamá:** Masagro S.A., Ciudad de Panamá
- En Paraguay:** Agrofield S.R.L. - Asunción, Paraguay.
- En Paraguay:** Alianza Agropecuaria del Paraguay S.R.L. - Asunción
- En Perú:** Andeanvet S.A.C - Surquillo, Lima
- En República Dominicana:** Edherr Veterinaria S.R.L. - Santiago
- En Uruguay:** Codenor S.A - Montevideo, Uruguay.
- En Venezuela:** Lab. Vimofarm C.A - Cabudare, Estado Lara.
- En Venezuela:** Quimiovét - San Diego, Estado Carabobo.

DISTRIBUIDORES EN ASIA, EUROPA Y ÁFRICA

- ASIA**
- En Corea del Sur:** SNG Trading Co Seul
- En Malasia:** Age D'or SDN. BHD. - Selangor
- En Omán:** German standard group
- En Singapur:** Age D'or PTE. LTD. - Singapur
- En Rusia, Bielorrusia, Armenia y Kazajistán:** TD RostAgroVet y Agrovetsoyuz - Moscú
- En Irán:** Aryan Leev Co. - Irán
- En Qatar:** Sanam Veterinary Care - Doha
- En Bahrein:** German Standard Group
- En Kuwait:** Sawfa - Kuwait City
- En Omán:** German standard group
- En Emiratos Árabes Unidos:** German Standard Group
- En El Líbano:** Libanvet
- EUROPA**
- En Kiev (Ucrania):** Invet
- ÁFRICA**
- En Chad:** Al-Rayane Company for Ikporting & Exporting



zoovet®



“UN TERNERO POR VACA POR AÑO. ESE ES EL KIT DE LA CUESTIÓN”.



**Kit reproductivo
FULL**

50 dosis

Prociclar 750 mg con Cipionato



**Kit reproductivo
Diprogest 600**

50 dosis

Diprogest 600 mg con Cipionato



**Kit Diprogest
1200 Leche**

50 dosis

Diprogest 1200 mg con Cipionato



**Kit J-SYNCH
con Prociclar**

50 dosis

Prociclar 750 mg con Buserelina



**Kit J-SYNCH
con Diprogest**

50 dosis

Prociclar 600 mg con Buserelina



**APLICADOR
ZOOVET**

DISEÑO MODERNO

FOLI-REC®
- Innovación Mundial -



**Hormona Gonadotrofina
Coriónica Equina
Recombinante**

30 ml

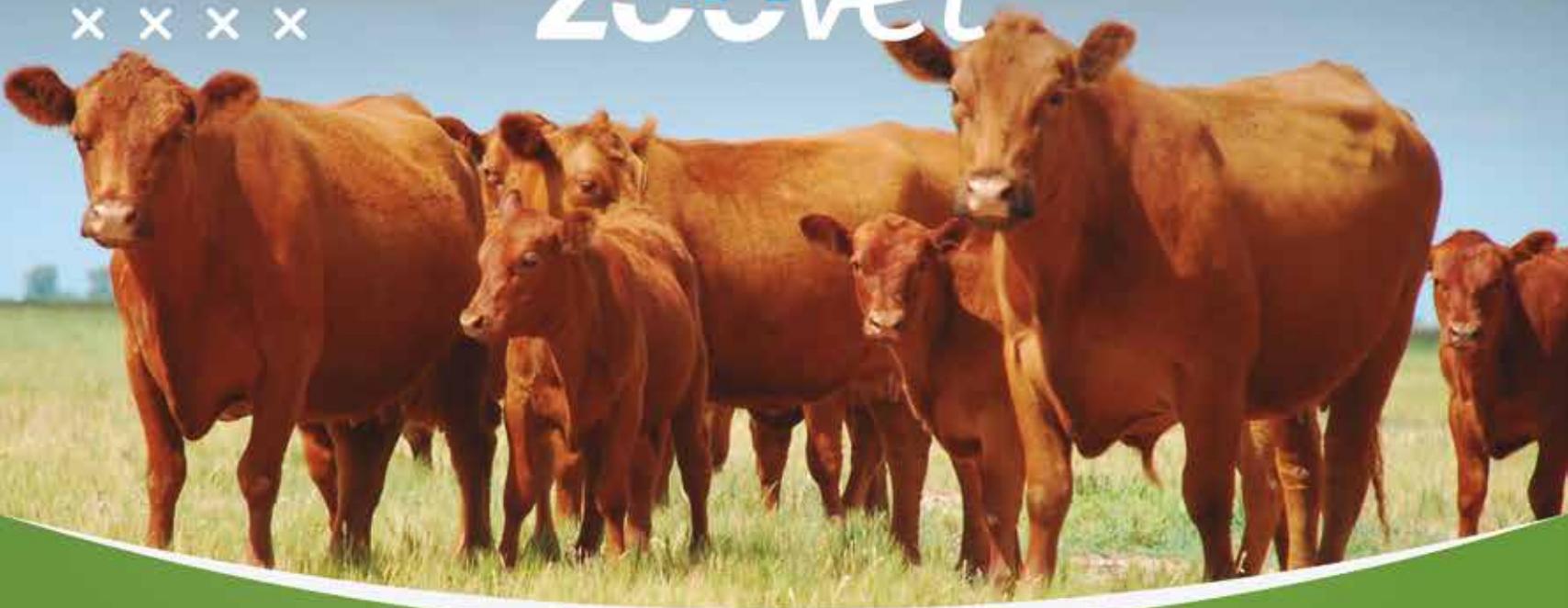
Rinde 15 a 20 dosis

M.V. DR. LUCIANO CATTANEO ☎ 349 3436037 ✉ reproduccion@zoovet.com.ar

+INFO TÉCNICA EN LA WEB WWW.ZOOVET.COM.AR



zoovet®



KITS SINERGIA RECRÍA & ENGORDE

NUEVOS

SUPLEMENTOS VITAMÍNICO-MINERALES
PROMOTOR DE CRECIMIENTO NO HORMONAL.



SIN TIEMPO DE RETIRO | CÓMODA DOSIFICACIÓN Y SENCILLA APLICACIÓN SUBCUTÁNEA

MÁS KILOS | MEJOR ESTADO SANITARIO | DESTETES MÁS PESADOS | MEJORES CONVERSIONES | MENOS TIEMPO DEL CICLO DE ENGORDE

M.V. MAXIMILIANO PIANETTI ☎ 342 6335781 ✉ promotorfeedlot@zoovet.com.ar

+INFO TÉCNICA EN LA WEB WWW.ZOOVET.COM.AR